

**В.Н.Шкунов**

## **Развитие торгово-экономических отношений Российской империи с государствами Латинской Америки в XIX — начале XX вв.**

Статья посвящена истории торгово-экономических отношений Российской империи с государствами Латинской Америки в XIX — начале XX в. Приведены примеры взаимовыгодного торгового сотрудничества отечественных купцов и предпринимателей с латиноамериканскими партнерами. Особое внимание уделено проблемам государственно-правового регулирования внешнеторговых связей.

**Ключевые слова:** Россия, Латинская Америка, внешняя торговля, экспорт, импорт.

Товары из Латинской Америки были известны в России издавна. Они ввозились реэкспортом из Европы и пользовались большим спросом. У некоторых из них специфические названия, поэтому в настоящее время их сложно идентифицировать. Так, в 1671 г. в архангельский порт было доставлено 6 176 пуд. и 5 280 шт. так называемого бразильского дерева<sup>1</sup>. В следующем году в этот же порт через Европу было привезено 10 кип, 2360 пуд. и 11 925 шт. бразильского, фернамбукового и синего дерева и, по всей видимости, другими суднами дополнительно поступило 5 кип, 1 000 пуд., 472 шт. бразильского, фернамбукового и синего дерева<sup>2</sup>. В 1673 г. отмечена доставка 9 837 пуд. и 643 шт. с фернамбуковым деревом<sup>3</sup>.

Можно предположить, что под названием «бразильское дерево» понимали палисандро Рио или «бразильское железное дерево» (*Caesalpinia echinata*). Это дерево на спиле имеет буровато-красный цвет. Краска, произведенная из него, использовалась для работы с тканями и бумагой, а его древесина высоко ценилась как прекрасный материал для изготовления музыкальных инструментов.

---

**Владимир Николаевич Шкунов** — доктор исторических наук, доктор педагогических наук, ведущий научный сотрудник Поволжского филиала Института российской истории РАН ([orientru@mail.ru](mailto:orientru@mail.ru)).

С другой стороны, российские товары в первой половине XIX в. можно было встретить в самых разных уголках Латинской Америки. Наши негодцианты проявляли повышенный интерес к рынкам этого макрорегиона. Особенно заманчивым представлялось освоение латиноамериканских рынков руководителям Российско-американской компании. Посланник в Мадриде Дмитрий Павлович Татищев (1767—1845) в письме императору Александру I от 13 марта 1817 г. отмечал, что испанский король Фердинанд VII был заинтересован в восстановлении своего флота на российских верфях. И поскольку такое намерение было очень серьезным, дипломат полагал, что российская сторона могла бы добиться серьезных уступок от испанцев «в виде прав на наибольшее благоприятствование в Гаване, в Веракрусе или в портах на побережье материка»<sup>4</sup>. Д.П.Татищев считал, что активное участие в торговых связях России с народами Южной и Центральной Америк могли бы принять финляндские деловые люди. Он напомнил императору, что «торговый флот этой провинции (Финляндии. — *В.Ш.*) часто посещает порты Средиземного моря, поэтому рейсы дальнего плавания ему были бы не в диковинку, и торговля с Новой Испанией открыла бы перед ним гораздо более широкие горизонты»<sup>5</sup>. В декабре 1816 г. в порт Рио-де-Жанейро прибыли торговые суда Российско-американской компании «Кутузов» и «Суворов» под началом капитана I ранга Леонтия Андриановича Гагенмейстера (1780—1833). Известный российский путешественник впоследствии писал, что «торговля наша с Бразилией никогда не будет важна, доколь иностранным купцам не воспрещено будет иметь там на кораблях своих самовольно употребляемый российский флаг и доколе россияне не воспользуются тем же правом, какое имеют англичане, которые платят там пошлины только по 15%, между тем как все другие обязаны платить по 25%»<sup>6</sup>. Сам капитан осуществил ряд торговых сделок, находясь в Перу. В порту Кальяо с «Кутузова» были проданы железо, гвозди, полотно, снасти, смола, воск, ружья и прочее на общую сумму 21 090 пиастров<sup>7</sup>. Но сдерживающим фактором на пути развития торговых связей России с народами Южной Америки тогда были высокие таможенные пошлины (до 25—30%).

В июне 1819 г. российский посол в Лондоне Христофор Андреевич Ливен (1774—1838) направил на имя императора Александра I послание короля Гаити Генриха I (Анри Кристофа, 1811—1820), который предлагал дружбу российской стороне и выражал намерение развивать торговые отношения. Король отмечал, что за время после достижения независимости в Гаити стали процветать торговля и ремесла, а «труд почитается как источник всех богатств»<sup>8</sup>. Однако позиция Санкт-Петербурга в этом случае оказалась очень осторожной и взвешенной, с оглядкой на мнение Парижа и Лондона.

В первой четверти XIX в. расширился ввоз кубинского сахара в Россию. Его доставкой занимались европейские торговцы. Однако пошлины на него в российских таможнях были разными: так, испанцы пользовались таможенными преимуществами перед англичанами; для первых действовали более низкие пошлины. Павел Гаврилович Дивов (1763—1841), сенатор, а в 1820 г. временно управляющий министерством иностранных дел, в переписке с Карлом Васильевичем Нессельроде (1780—1862) упоминал о беседах с английским послом Чарльзом Бэгготом (1781—1843) по поводу просьб британского кабинета о снижении пошлин в России на кубинский сахар<sup>9</sup>. В апреле 1822 г. интерес к развитию торговли с Россией проявляли

власти Республики Колумбия. Российский посол в Париже Карл Осипович Поццо-ди-Борго (1764—1842) получил от колумбийского государственного деятеля Франсиско Антонио Сеа (1766—1822) письмо с приложенной нотой, в которой содержалось официальное предложение по вопросу установления прямых торговых отношений.

Следует отметить, что стремление российских властей к расширению торговых связей с государствами Латинской Америки особенно отмечено в первой половине 20-х годов XIX в. Об этом свидетельствуют многочисленные дипломатические документы того времени. Освободительная борьба народов и провозглашение независимости стран в это время вызывали повышенный интерес к региону. Россия, естественно, не оставалась в стороне от событий, происходящих в Новом Свете. Генеральный консул России в Филадельфии Федор Архипович Иванов (1787—?) оценивал освобождение испанских колоний как явление «благодетельное» и способное оказать хорошее влияние «на состояние национальной промышленности России»<sup>10</sup>. В письме управляющему министерством иностранных дел К.В.Нессельроде от 16 июня 1822 г. он писал: «Развитие колоний, главными отраслями хозяйства которых являются земледелие и добыча благородных металлов, приведет к повышению спроса на наше железо и к увеличению его потребления; изделия наших полотняных мануфактур также найдут лучший сбыт; донныне их весьма охотно приобретали жители о. Куба. Торговый флот Соединенных Штатов, в свою очередь, лишь выиграет от оживления нашей внешней торговли, занимаясь перевозками наших товаров в колонии и товаров последних к нам»<sup>11</sup>.

Несомненно, что рынки этого макрорегиона были привлекательны для отечественных торговцев. Нередко они на свой страх и риск отправлялись в дальние торговые путешествия, смутно представляя себе, что их ждет в далеких краях. Так, в 1828 г. на Кубе начал торговую деятельность российский подданный Александр Людерт, основавший в Гаване Торговый дом «Людерт и Бауер». В процессе работы (по всей видимости, он был не один) А.Людерт столкнулся с некоторыми препятствиями, вызванными отсутствием на Кубе российского консульства и потребностью в официальной защите своих прав и интересов. Вот почему он обратился к министру финансов Егору Францевичу Канкрину (1774—1845) с просьбой учредить в Гаване российское консульство, «которое могло бы иметь тщательное наблюдение за ходом торговли тамошнего края, а равно и за продажей там российских товаров»<sup>12</sup>. Прошение было рассмотрено в Санкт-Петербурге, а Людерту направлен ответ с предложением стать российским консулом на Кубе. После назначения купца А.Людерта вице-канцлер Нессельроде в своем докладе императору Николаю I просил о разрешении назначить вице-консулов в главных морских портах Кубы. Свое предложение он мотивировал тем, что «торговые сношения и других портов сего острова с Россией могут также принести нам ощутительную пользу»<sup>13</sup>. Из доклада понятно, что Людерт и его торговый дом торговали также с государствами Европы и Соединенными Штатами.

Российский посланник в Мадриде Петр Яковлевич Убри (1774—1848) после учреждения в Гаване российского консульства в письме, адресованном министру иностранных дел Испании Мануэлю Гонсалесу Сальмону (1778—1832) от 15 апреля 1830 г., отметил, что «поскольку российское

торговое мореплавание неуклонно расширяется, и императорский флаг произвел выгодное впечатление в самой Гаване», было бы целесообразно, по его мнению, «создавать подобные учреждения в других владениях его католического величества»<sup>14</sup>. Это письмо свидетельствовало о росте интереса к Латинской Америке. Косвенным подтверждением того, что торговый дом «Людерт и Бауер» был не единственным на рынках Кубы и других испанских владений является и другое наблюдение П.Я.Убри, который отметил, что многим российским мореплавателям услуги оказывает торговый дом «Pasley Little et Co», действовавший на Канарских островах<sup>15</sup>. Российский посланник в Мадриде по собственной инициативе поручил управляющему этим торговым домом Жану Голлуэ осуществлять «заботу о российских консульских интересах в Тенерифе» и намеревался ходатайствовать о назначении его российским консулом на Канарских островах.

Торговые интересы Российской империи простирались в это время и на другие уголки Латинской Америки. Тот же Н.Я.Убри в депеше от 24 февраля 1829 г. упоминал о том, что испанское правительство объявило Кадис открытым городом, а также об утверждении новых правил выдачи консульских экзекватур в Пуэрто-Рико<sup>16</sup>.

В рассматриваемый период Санкт-Петербург стремился упрочить и торговые связи Российской империи с Бразилией. С инициативой о заключении первого торгового договора с этой южноамериканской страной выступил в 1828 г. первый российский посланник Франц Францевич Борель (1775—1832). Однако непризнание Россией независимости Бразилии и противоречия с португальским королевским двором сдерживали заключение договора. 15 июля 1829 г. вице-канцлер К.В.Нессельроде направил Ф.Ф.Борелю депешу с подробным изложением основных подходов российских властей к регулированию торговых связей с Бразилией<sup>17</sup>. В документе подчеркивалось, что «мы поддерживаем с императором Бразилии мирные и дружественные отношения, и что он действует также в интересах России, открывая новую сферу для развития ее торговли»<sup>18</sup>. Под новой сферой торговли Нессельроде полагал активное освоение южноамериканского канала отечественной внешней торговли. В письме российскому послу в Лондоне вице-канцлер писал о том, что Санкт-Петербург не намерен вмешиваться во внутренние дела Португалии. По всей видимости, посол Христофор Андреевич Ливен в Лондоне вел переговоры с бразильским дипломатом маркизом Филишберту Барбасеной (1772—1841). Вместе с тем 1830 и 1831 гг. выдались для бразильской торговли не совсем удачными. Это объяснялось несколькими причинами: прогрессирующим ростом выпуска фальшивых монет на внутреннем рынке, погромами магазинов, принадлежавших португальцам, неурожаем некоторых культур, вызванным проливными дождями, смывшими посевы. В эти годы объемы внешней торговли Бразилии упали, снизились и поставки бразильских товаров в Российскую империю. Начало 30-х годов XIX в. также выдалось неблагоприятным и для внешней торговли Уругвая. В 1831 г. привоз в страну оценивался в 1 229 700 пиастров, а вывоз — в 1 712 000 пиастров<sup>19</sup>.

В июне 1829 г. Х.А.Ливен докладывал вице-канцлеру о переговорах мексиканского посланника в Лондоне Висенте Рокафуэрте (1783—1847) с российским генеральным консулом Г.К.Бенкхаузенем по поводу заключения договора о дружбе и торговле между Мексикой и Россией. В ходе пе-

реговоров мексиканский дипломат передал своему российскому коллеге специальный меморандум, содержащий доводы Мехико по поводу выгод, которые могут быть извлечены Российской империей от расширения торговли с Мексикой. В нем, в частности, говорилось о том, что российские купцы посредством Мексики смогут снабжать дальневосточные владения России, включая Камчатку, самыми необходимыми товарами из Чили и Перу (пшеница, мясо, вино, оливки и т.д.), а также укрепить торговое мореплавание и китобойный промысел в Тихом океане<sup>20</sup>. Однако и в этом случае Санкт-Петербург подошел к предложению очень взвешенно: российские власти вновь проявили повышенную осторожность, не желая портить отношения с ведущими европейскими державами, включая Испанию. Министр финансов Канкрин в письме вице-канцлеру Нессельроде, озаглавленном «О трактате с Мексикой», от 10 октября 1829 г. писал: «...честь имею ответственность, что сношения наши с Мексикой на первый раз так маловажны, что, кажется, не требуют никакого особенного соглашения, даже в отношении к Калифорнии, где собственная польза Мексики требует поощрять вывоз хлеба»<sup>21</sup>.

В 40-е годы XIX в. в Российскую империю шли прямые поставки товаров из Бразилии. Так, в 1841—1842 финансовом году, по официальным бразильским данным, из Рио-де-Жанейро было отгружено 1 торговое российское судно тоннажем в 526 т<sup>22</sup>. А в период деятельности Российско-американской компании ее представители сбывали добытую рыбу даже в Чили<sup>23</sup>. Из Чили и других стран Латинской Америки в русские колонии поступали хлеб, солонина, масло, спиртные напитки, «колониальные товары»<sup>24</sup>.

О том, что из Латинской Америки стабильно поступало в Российскую империю, можно судить по опубликованным таможенным тарифам. Конечно, некоторые товары идентифицировать по стране происхождения очень сложно, тем не менее, некоторые из них, указанные в тарифах, однозначно имеют американское происхождение. Приведем несколько примеров. Так, по данным тарифов 1841 г. и 1850 г., в Россию завозили следующие товары: табак в листьях «Негро» (традиционный мексиканский сорт черного табака, листья которого служили в качестве покрова сигар сорта «Мадуро». — *В.Ш.*), бакаутовое дерево (гваяковое дерево (*Guaiacum officinale*), произрастающее в странах Южной Америки и на островах Карибского моря. — *В.Ш.*), бананы, экзотические растения и животные и пр.<sup>25</sup>.

В 1866 г. из Российской империи в Бразилию было экспортировано товаров на 12 277,8 долл., а вывезено — на 460 660,71 долл.<sup>26</sup>.

Известный исследователь истории внешней торговли России Степан Осипович Гулишамбаров в своей фундаментальной монографии очень точно подметил снижение влияния в Латинской Америке европейских держав (за исключением Великобритании) и усиление позиций США: «Появление множества независимых республик в Южной и Центральной части Америки служит наглядным подтверждением ослабления европейского престижа в Новом Свете»<sup>27</sup>. Это нашло отражение и в расширении присутствия латиноамериканских государств на мировом рынке. К концу XIX в. они сумели потеснить некоторые страны в торговле хлебом, шерстью, мясом и салом, кофе, сахаром, хиной и пр. В рассматриваемый период экспорт кофе из Латинской Америки (в том числе и в Российскую империю) выглядел следующим образом: Бразилия — 27 388 тыс. пуд., Венесуэла —

3 512 тыс. пуд., Гаити — 2 094 тыс. пуд., Гватемала — 1 717 тыс. пуд., Пуэрто-Рико — 1 030 тыс. пуд., Мексика — 991 тыс. пуд., Никарагуа — 982 тыс. пуд., Ямайка — 261 тыс. пуд., Колумбия — 684 тыс. пуд., Суринам — 4 тыс. пуд.<sup>28</sup>

Несмотря на рост производства собственного свекловичного сахара, Россия потребляла немало и импортного. Через европейские страны в пределы империи этот продукт (тростниковый сахар) доставлялся и из Центральной и Южной Америки. Приведем пример по некоторым странам: Куба — 14 млн пуд., Бразилия — 12 млн пуд., Перу — 4 млн пуд., Демерара (Гайана. — *V.III.*) — 6,7 млн пуд., Пуэрто-Рико — 4 млн пуд., Барбадос — 3,1 млн пуд.<sup>29</sup> Наконец, заметную роль в экспорте латиноамериканских государств играла хина. Торговлю этим лекарственным средством фактически монополизировала Голландия, которая в огромном количестве закупала хину в Южной Америке (Колумбия, Эквадор, Венесуэла — 61 пуд., Кюрасао — 336 пуд и т.д.). Обороты Голландии в торговле по этой позиции достигали 300 млн гульденов<sup>30</sup>. В Россию ежегодно привозили около 152 пуд. хины.

В Российскую империю также в основном реэкспортом из европейских стран и США доставлялись чилийское и аргентинское виноградное вино, золото (Мексика, Колумбия, Бразилия, Гвиана французская, Венесуэла и т.д.), серебро (Мексика), медь (Чили и Мексика), олово (Боливия), марганец (Чили) и т.д. Проанализировав мировой рынок XIX в., российский экономист С.И. Гулишамбаров пришел к выводу, что из стран Нового Света во внешнеторговых связях самую заметную роль играли США (11% мировой торговли), при этом заметив: «Из других американских государств наибольший интерес представляют Бразилия и Аргентина: обе они вывозят больше, чем ввозят не потому, конечно, чтобы внутреннее производство имело в них особенное развитие, а вследствие отсутствия потребности во многих таких предметах, которые в более культурных странах являются насущной необходимостью»<sup>31</sup>.

В феврале 1898 г. специальным указом Государственного Совета был разрешен беспошлинный ввоз в Российскую империю дерева кебрачо\*, которое доставлялось из стран Южной Америки<sup>32</sup>. Оно употреблялось в России для разных целей: кора — в фармацевтической промышленности, сама древесина — в мебельной, а также при изготовлении деревянных скульптур.

30 июня 1898 г. были внесены существенные изменения в тарифное законодательство Российской империи. Если до этого по так называемой европейской торговле таможенный тариф применялся одинаково к товарам, доставленным из любых стран, то после внесения изменений тариф фактически стал двойным: в одном случае пониженный, а в другом — общий по европейской торговле. К первой группе стран, в частности, относилось Перу. С ней Россия заключила торговый договор 4 мая 1874 г. Первой из латиноамериканских государств торговый договор с Российской империей подписала Бразилия еще 6 октября 1847 г.

К началу XX в. российские посольства, миссии и консульства (по состоянию на 1900 г.) находились в следующих странах и владениях: Арген-

---

\* Кебрачо (исп. quebracho) — собирательное название трех субтропических очень прочных видов деревьев.

тина (Буэнос-Айрес), Бразилия (Рио-де-Жанейро, Баия, Белем, Маранхао, Пернамбуко, Порто-Аллегре, Сантос, Сеара), Барбадос, Мексика, Уругвай (Монтевидео), Чили (Вальпараисо)<sup>33</sup>. Эти учреждения играли важную роль в развитии внешнеторговых связей Российской империи с государствами Латинской Америки.

Еще в 1891 г. в одесском издательстве вышла небольшая брошюра с кратким очерком об Аргентине, в которой представлена справочная информация. Неизвестный автор метко заметил: «Аргентинская Республика растет с каждым днем, и в более или менее близком будущем она займет то видное положение, которое ей пророчат многочисленные исследователи ее физических и социальных условий»<sup>34</sup>.

К концу XIX в. государства Латинской Америки заняли определенную нишу в мировой торговле и международном разделении труда. В следующей таблице мы приводим сведения о площади, численности населения, торговом флоте, а также об объемах внешней торговли некоторых латиноамериканских государств по состоянию на 1895—1896 гг.

Увеличение производства позволило некоторым латиноамериканским государствам к концу XIX в. играть роль крупных игроков на мировом рынке. К примеру, Аргентина кратно нарастила производство шерсти: если в 1860 г. оно составило 1 140 700 пуд., то к 1897 г. достигло 7 777 000 пуд.<sup>35</sup> В течение этих десятилетий Франция и Германия, напротив, утратили роль крупных производителей шерсти. Сбыт российской шерсти все больше ощущал проблемы, вызванные конкуренцией с аргентинцами. То же самое можно сказать и об увеличении поставок на европейский и азиатский рынки пшеницы из Аргентины и Чили. Так, традиционный для России рынок сбыта хлеба — Великобритания — все больше стал поглощать пшеницу из Аргентины: если в 1881—1890 гг. импорт из этой страны составлял всего 812 тыс. ц, то в 1895 г. — уже 11 400 ц<sup>36</sup>. То же самое происходило и на германском рынке.

Следует отметить также рост экспорта тростникового сахара: в 1844—1848 гг. на Кубу и Пуэрто-Рико приходилось до 13 860 тыс. пуд. сахара, Британскую Вест-Индию — 8 640 тыс. пуд., Бразилию — 5 800 тыс. пуд., Датскую и Голландскую Вест-Индию — 1 465 тыс. пуд.<sup>37</sup> Россия также закупала большое количество латиноамериканского кофе. В 1895 г. на долю Бразилии приходилось 70% (25,4 млн пуд) всего мирового экспорта кофе, а его производство по другим странам Центральной и Южной Америки выглядело следующим образом: Венесуэла — 3 512 тыс. пуд., Гватемала — 1 717 тыс. пуд., Гаити — 2 094 тыс. пуд., Мексика — 991 тыс. пуд., Никарагуа — 982 тыс. пуд. и т.д.<sup>38</sup> Об объемах потребления кофе в Российской империи можно судить по следующим данным: если в 1801 г. его импорт составлял 72 695 пуд., в 1850 г. — 185 тыс. пуд., в 1860 г. — 377 000 пуд., в 1890 г. — 391 000 пуд., в 1895 г. — 398 000 пуд.<sup>39</sup>

Товары из государств Латинской Америки поступали в Россию как напрямую, так и, чаще всего, при посредничестве европейских держав и США. К примеру, Гамбург с выгодой сбывал в Россию чилийскую селитру (в конце 90-х годов — 2 496 т), каучук (1 704 т), кофе (3 901 т), медь (2 811 т) и пр.<sup>40</sup> Этот товар поступал как в балтийские, так и в черноморские порты России.

**ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ,  
ДАнные ОБ ИХ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ И ТОРГОВОМ ФЛОТЕ  
ПО СОСТОЯНИЮ НА 1895—1896 гг.**

| Государство, владение | Площадь, км <sup>2</sup> | Население, тыс. человек | Торговый флот |        | Внешняя торговля, тыс. руб. золотом |         |        |
|-----------------------|--------------------------|-------------------------|---------------|--------|-------------------------------------|---------|--------|
|                       |                          |                         | Число судов   | Тоннаж | Импорт                              | Экспорт | Всего  |
| Аргентина             | 2888                     | 4043                    | 200           | 49854  | 118870                              | 150085  | 268955 |
| Боливия               | 1334                     | 2270                    | 5             | 3992   | 4846                                | 5926    | 10772  |
| Бразилия              | 8361                     | 14668                   | 474           | 141858 | 189200                              | 227000  | 416200 |
| Венесуэла             | 1044                     | 2324                    | 22            | 3641   | 40903                               | 25229   | 66132  |
| Гватемала             | 125                      | 1365                    | 16            | 4728   | 4669                                | 15920   | 20589  |
| Колумбия              | 1203                     | 3920                    | 6             | 1295   | 7147                                | 9355    | 16502  |
| Куба                  | 119                      | 1632                    | —             | —      | 38260                               | 60964   | 99224  |
| Мартиника             | 3                        | 380                     | —             | —      | 5230                                | 4912    | 10142  |
| Мексика               | 1947                     | 12570                   | 274           | —      | 28733                               | 71412   | 100145 |
| Никарагуа             | 124                      | 351                     | —             | —      | 2126                                | 3219    | 5345   |
| Перу                  | 1137                     | 2972                    | 39            | 11996  | 8161                                | 12854   | 21015  |
| Парагвай              | 253                      | 502                     | 945           | 21202  | 492                                 | 2546    | 3038   |
| Сан-Доминго           | 49                       | 504                     | 4             | 1731   | 1970                                | 3659    | 5629   |
| Тринидад              | 4,543                    | 232                     | —             | —      | 12858                               | 11290   | 24148  |
| Уругвай               | 179                      | 825                     | 64            | 17779  | 34271                               | 43934   | 78205  |
| Чили                  | 776                      | 3414                    | 230           | 185573 | 16345                               | 21412   | 37957  |
| Ямайка                | 11                       | 693                     | —             | —      | 14314                               | 11258   | 25572  |
| Эквадор               | 307                      | 1400                    | 4             | 1731   | 6031                                | 8432    | 14463  |

**Источник:** С.О.Г у л и ш а м б а р о в. Всемирная торговля в XIX в. и участие в ней России. СПб., 1898, с. 203—204.

В 1910 г. в Санкт-Петербурге был открыт оптовый склад по реализации ямайских бананов. Для России это было, по существу, новое дело. У его истоков стоял Бруно Леопольдович Еллинек, который представлял самую крупную английскую фирму, специализировавшуюся на торговле бананами. Спрос на этот экзотический фрукт оказался очень высоким: россиянам он понравился. Вскоре отделения склада были открыты в Москве и Риге, что свидетельствовало о расширении географии сбыта. Бананы в Санкт-Петербург доставлялись еженедельно на быстроходных пароходах с рефрижераторами, совершавших рейсы на Гульль (ныне город Кингстон-апон-Халл в Йоркшире. — *В.Ш.*). Товар складировался в районе Екатерининского канала, где находились склады фирмы. Сам Б.Л.Еллинек приложил немалые усилия к популяризации употребления бананов в Российской империи, наладил широкую рекламную кампанию. Фирма, которую он представлял, обладала основным капиталом в 100 млн руб., владела собственными плантациями на площади около 800 тыс. га, а также арендовала значительные земли как в Центральной Америке, так и на островах Карибского моря. Для транспортировки бананов фирма использовала до 25 тыс. ло-

шадей, быков и мулов, а также до 100 пароходов. Все это свидетельствовало о масштабах торговых оборотов<sup>41</sup>.

В рассматриваемый период укреплялись торговые связи Российской империи и с Чили. На внутреннем рынке большим спросом пользовалась чилийская селитра, которая использовалась в качестве поверхностного удобрения. Об объемах ввоза и потребления этого товара в России можно судить по следующим данным: только за три первые месяцы 1914 г. в страну было импортировано 2,6 млн пуд. чилийской селитры на 7,5 млн руб.<sup>42</sup>. В Петрограде на Большой Конюшенной находилось представительство Делегаций соединенных производителей чилийской селитры, которое возглавлял доктор философии Карл Карлович Ракман. Такие представительства были во многих странах Европы, Америки, а также в Австралии. Финансировалась их деятельность правительством Чили совместно с основными производителями продукции — «Association Zalitera de Propaganda» и «Chilean Nitrate Committee». Селитра добывалась на севере Чили, перерабатывалась на фабриках в провинциях Тарапака и Антофагаста, откуда вывозилась в самые разные страны, включая и Россию.

Расширение торговых связей между Российской империей и государствами Латинской Америки обеспечивалось развитием путей сообщения. В начале XX в. между портами Америки и России курсировали торговые суда. При этом география морских направлений расширялась.

Начавшаяся Первая мировая война внесла существенные коррективы во внешнеторговую стратегию Российской империи. Прекращение торговых связей с Германией и ее союзниками вызвало смещение торговых каналов в направлении стран Востока, Латинской Америки и других регионов мира. В отечественной прессе того времени отмечалось: «С каждым днем все более и более назревает вопрос о торговом сближении с Францией, Англией, Италией, Японией, Америкой и т.д.»<sup>43</sup>. Расширение импорта товаров из стран Латинской Америки в то же время меняло ситуацию на внутреннем рынке России и не всегда в лучшую сторону. К примеру, увеличение импорта качественной шерсти из Южной Америки в первое десятилетие XX в. привело к подрыву тонкорунного овцеводства на юге Европейской России и на Северном Кавказе.

Таким образом, в XIX — начале XX вв. торгово-экономические отношения Российской империи с государствами Латинской Америки значительно упрочились. Расширение экспорта из латиноамериканских государств привело к существенным изменениям в структуре российского экспорта в Европу. Кроме этого, если до начала XVIII в. латиноамериканские товары попадали в Россию через европейских посредников, то в рассматриваемый период упрочились прямые торговые связи. Несомненно, укрепление торгово-экономических отношений отвечало насущным экономическим потребностям народов России и Латинской Америки.

#### ПРИМЕЧАНИЯ

<sup>1</sup> Б. Г. Курц. Сочинение Кильбургера о русской торговле в царствование Алексея Михайловича. Киев, 1915, с. 124.

<sup>2</sup> Там же, с. 128.

<sup>3</sup> Там же, с. 134.

- <sup>4</sup> Внешняя политика России XIX и начала XX века: Документы Российского Министерства иностранных дел. Серия 2: 1815—1830 гг., т. 1(9): ноябрь 1815 — сентябрь 1817 г. М., 1974, д. 148, с. 496.
- <sup>5</sup> Там же.
- <sup>6</sup> Там же, д. 156, с. 517.
- <sup>7</sup> Там же, с. 745.
- <sup>8</sup> ВПР. Серия 2: 1815—1830 гг., т.3(11): май 1819 г. — февраль 1821 г., М., 1979, с. 744.
- <sup>9</sup> Там же, с.806.
- <sup>10</sup> ВПР, Серия 2: 1815—1830 гг., т.4(12): март 1821 г. — декабрь 1822 г., д. 185, с. 535.
- <sup>11</sup> Там же.
- <sup>12</sup> АВПРИ, ф. «Административные дела IV-5», 1829 г., д. 4, л. 34.
- <sup>13</sup> Там же, д. 1, л. 151.
- <sup>14</sup> Там же, д. 246, л. 17.
- <sup>15</sup> Там же, л. 19.
- <sup>16</sup> АВПРИ, ф. «Канцелярия», оп. 468, д. 7604, л. 46—85 об.
- <sup>17</sup> Там же, д. 9871, л. 13—25.
- <sup>18</sup> Там же, л. 13.
- <sup>19</sup> Движение всесветной торговли. — Журнал мануфактур и торговли, 1833, № 2, с. 106.
- <sup>20</sup> АВПРИ, д. 8933.
- <sup>21</sup> АВПРИ, ф. «Канцелярия», оп. 468, д. 3661, л. 19.
- <sup>22</sup> W. H a d f e l d. Brazil and the River Plate in 1868. London, 1869, p. 22.
- <sup>23</sup> К. С к а л ь к о в с к и й. Русская торговля на Тихом океане: Экономическое исследование русской торговли и мореходства в Приморской области Восточной Сибири, Корею, Китае, Японии и Калифорнии. СПб., 1883, с. 240.
- <sup>24</sup> С. Ф е д о р о в а. Русская Америка: от первых поселений до продажи Аляски. Конец XVIII — 1867 год. М., 2011, с. 163.
- <sup>25</sup> Полные таможенные тарифы 1841 и 1850 годов в сравнительных таблицах. СПб., 1851, 123 с.
- <sup>26</sup> W. H a d f e l d. Op. cit., p.177.
- <sup>27</sup> С.О. Гулишамбаров. Всемирная торговля в XIX веке и участие в ней России. СПб., 1898, с. 160.
- <sup>28</sup> Там же, с. 217.
- <sup>29</sup> Там же, с. 218.
- <sup>30</sup> Там же.
- <sup>31</sup> Там же, с. 224.
- <sup>32</sup> ПСЗРИ, Собр. 3-е, т. 19-1, д. 16492, с. 129.
- <sup>33</sup> М. Р о т ш и л ь д. Коммерческая энциклопедия, т.4. СПб., 1901, с. 30—33.
- <sup>34</sup> Аргентинская Республика. Очерк. Одесса, 1891, 32 с.
- <sup>35</sup> О.С. Гулишамбаров. Указ. соч., с.28.
- <sup>36</sup> Там же, с. 69.
- <sup>37</sup> Там же, с. 32—33.
- <sup>38</sup> Там же, с. 36.
- <sup>39</sup> Там же, с. 37.
- <sup>40</sup> Там же, с. 84.
- <sup>41</sup> Торгово-промышленный мир России: художественное иллюстрированное издание. 1915. Петроград, 1915, с. 348.
- <sup>42</sup> Там же, с. 223.
- <sup>434</sup> Там же, с. 38.